

**MASTER : Sciences - Technologies - Santé**  
**Mention : Enseignement et Diffusion des Sciences Expérimentales**  
**Spécialité : Biotechnologies : biochimie - génie biologique**

Semestre 1	MTC Biologie cellulaire et moléculaire	MTC Biochimie	MTC Microbiologie	Fondamentaux métier enseignant/formateur	Ingénierie moléculaire ou Biologie physico-chimique et enzymologie	
Semestre 2	Technologies d'analyse 1	MTC Biologie humaine	Compétences TICE générales	TIC Biotechnologies	Option	Entreprises et tissu socio-économique
Semestre 3	Technologies d'analyse 2	Applications dans les bio-industries	Synthèse des compétences disciplinaires, techniques et technologiques (épreuves d'admissibilité)		Option	Option
Semestre 4	Conception d'un enseignement/d'une formation centré sur les activités technologiques (1ère épreuve d'admission)	Réalisation et exploitation pédagogique d'un dossier technique et scientifique - Connaître les compétences professionnelles de l'enseignant/formateur (2nde épreuve d'admission)	Option	Anglais	Stage professionnel et Analyse de pratiques 2	
	1	6	12	18	24	30

ects

U.E. disciplinaires
UE disciplinaires incluant des éléments de didactique et d'épistémologie (maîtrise et transmission des connaissances : "MTC")
UE transversales communes avec d'autres spécialités/mentions de Master (i.e. Master Biochimie)
U.E. de stages (incluant les analyses de pratique)
UE optionnelles communes avec d'autres spécialités/mentions de Master (i.e. Masters EDSE et IFETP)
Gérer la classe (S2, S3, S4)
Modèles d'enseignement-apprentissage (S2, S3, S4)
Décrochage scolaire et besoins spécifiques des élèves en difficulté (S2, S3, S4)
Communication verbale et non verbale en classe (S3, S4)
Connaissances élémentaires du système éducatif français (S3)
Dynamisation personnelle et projet professionnel (S3)
Structuration des bio-industries, qualifications requises et métiers émergents (S3)
Fondamentaux de la didactique des Sciences (S4)
Education, partenariat culturel et scientifique (S4)
Muséologie scientifique (S4)
Préparer, mener et conclure une négociation commerciale (S4)